ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Полный список уроков · 8 модулей

МОДУЛЬ 0

ПОДГОТОВКА К ОБУЧЕНИЮ

01	Как правильно подготовиться к обучению, чтобы добиться максимальных результатов?
02	Как не слиться во время обучения?
03	«А вдруг не получится?» Проработка страхов.
04	Мышление миллионера: 5 золотых правил мышления Рустама Рустамова.

МОДУЛЬ 1

ПЕРВЫЕ ДЕНЬГИ

01	Как устроен заработок на Авито? И какие способы заработка тут есть?
02	Какой способ заработка лучше всего подойдёт именно вам? Как выбрать?
03	Как правильно пользоваться интерфейсом Авито?
04	Главные ошибки, из-за которых Авито может заблокировать ваш аккаунт. И что делать, если это уже произошло?
05	Как уже на 2 день обучения заработать свои первые деньги на Авито?
06	Как работать на Авито, находясь заграницей?

МОДУЛЬ 2

БОГАТЫЙ ПОСРЕДНИК

01	Как правильно выбрать нишу для посредничества?
02	Где найти поставщика, с которым вы заработаете миллионы?
03	Как договориться с поставщиком на максимально выгодных условиях?
04	«Да зачем я нужен этим поставщикам?» Проработка страхов.
05	Как правильно передавать клиентов поставщику, чтобы он не смог вас обмануть?

МОДУЛЬ 3

ПРОДАЮЩИЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

01	За что Авито блокирует объявления и как этого избегать?
02	Как выложить 1000 объявлений на один и тот же товар?
03	Как должны выглядеть фотографии в объявлении и какое количество их должно быть, чтобы захватить внимание клиентов?
04	Какую цену указывать в объявлениях, чтобы телефон разорвался от количества звонков?
05	Какие заголовки указывать в объявлениях, чтобы уничтожить всех конкурентов?
06	Как составлять продающие описания, чтобы клиенты звонили именно вам, а не вашим конкурентам?
07	Как правильно продвигать объявления, чтобы они попадали в ТОП?
08	Как сделать анализ конкурентов и стать лучшим?
09	Как выявить мёртвые объявления, которые тянут ваш аккаунт вниз?
10	Как выбрать идеальную стратегию продвижения, чтобы получать кратно больше заявок?
11	Что влияет на поисковую выдачу? Актуальные фишки на 2025 год.

МОДУЛЬ 4

ОЧЕРЕДЬ НА УСЛУГИ АВИТОЛОГА

01	Где находить компании, которые готовы платить за услуги авитолога по 30 000 ₽/мес.?
02	Что говорить компаниям, чтобы продать им свои услуги?
03	Как сделать так, чтобы компании обращались к вам сами?
04	Что пошагово нужно делать после того, как вам заплатили за ваши услуги авитолога?
05	Как сделать так, чтобы компании были в восторге от ваших услуг и рекомендовали вас своим друзьям-предпринимателям?

МОДУЛЬ 5

ПРОДАВЕЦ НА 1 000 000

01	Как правильно общаться с клиентами, чтобы они покупали?
02	10 прикладных техник по продажам.
03	Что отвечать клиентам, которые говорят: «Я подумаю»?
04	Как определить причину, по которой клиенты не покупают?

МОДУЛЬ 6

СЕКРЕТНЫЕ ПРОГРАММЫ

01	Бот, который за вас будет отвечать клиентам на Авито.
02	Массовый постинг, с помощью которого можно выкладывать 1000 объявлений в день.
03	Программа по уникализации фотографий, с помощью которой можно из 10 фотографий сделать 10 000 уникальных фотографий за несколько минут.
04	Мультибраузер, с помощью которого можно одновременно сидеть в 100 аккаунтах на Авито с одного устройства.
05	Урок по дизайну.
06	Как за счёт искусственного интеллекта упростить работу на Авито.

МОДУЛЬ 7

МАСШТАБИРОВАНИЕ И ДЕЛЕГИРОВАНИЕ

01	Как зарабатывать от 500 000 ₽/мес. на посредничестве?
02	Когда начинать собирать команду и как правильно это делать?
03	Как создать агентство по ведению компаний с доходом 1 000 000 ₽/мес., при этом уделяя бизнесу 10 минут в день?